

PASSARE DA AZIENDA CHE NOLEGGIA MULTIFUNZIONI A PARTNER TECNOLOGICO

" Dalla carta alla tecnologia: una storia lunga 40 anni"

ALBERTO BULGARI - CEO NOVOCART SRL



Country: Italia
Employees: 7
<https://novocart.it/>

L'AZIENDA

NOVOCART, azienda di Soluzioni Tecnologiche per le Aziende inizia il suo operato sul territorio nel 1982 con le multifunzioni, nel 2004 approda nel mondo della tecnologia informatica e del Cloud. Ad oggi vanta 40 anni di Innovazione e si impegna nel sociale per aiutare la riduzione delle emissioni di CO2. Nel Gennaio 2022 viene selezionata da CoreTech come Partner meritevole ed accede di diritto alla prima edizione del CoreTech Partner Accelerate, un evento di carattere formativo.

LA SFIDA

Durante i 2 Giorni formativi si sono confrontati con altri Partner selezionati che operano come loro sul territorio nazionale, hanno potuto confrontarsi e partecipare alle sessioni formative su Vendita, Marketing ed organizzazione aziendale. La loro missione era quella di apprendere come poter aumentare il pacchetto clienti in ambito Server Cloud (Stellar) ed eliminare l'etichetta di "Azienda delle multifunzioni e noleggio-hardware" per poter ampliare e continuare la crescita del proprio Business.

LA SOLUZIONE

Al termine delle due giornate di formazione intensa sono rientrati alla loro realtà inizialmente convinti di avere le chiavi del successo in mano, ma hanno capito subito che per aumentare la loro clientela dovevano necessariamente apportare dei cambiamenti strutturali.

Inizialmente hanno sottoposto ai loro clienti il nostro modello di offerta, testandone così la ricettività. I riscontri ricevuti hanno messo in evidenza la necessità di avere un team più strutturato e da qui la decisione di inserire in organico una figura che si occupasse del Marketing.

A seguito di una forte ristrutturazione del sito, di un evento aziendale e di studiate campagne promozionali, in pochi mesi Novocart è riuscita a comunicare ai propri clienti la direzione nuova dell'azienda verso il futuro: non più solo fornitrice di multifunzioni, ma operante, tra le altre cose, anche nel Cloud e nel modello MSP. Quindi a tutti gli effetti un partner tecnologico a 360°.

BENEFICI DELL'ACCELERATE

- Confronto con Partner di pari livello
- Know-how e competenze
- Strumenti di lavoro a disposizione in forma gratuita
- Crescita professionale

"Investire nel Cloud significa avere la garanzia di sistemi di alta protezione dei dati, di continuità e disponibilità dei servizi e maggior controllo dei costi."

- Alberto Bulgari